

Team&trust per crescere nella crisi

Cinque aree di specializzazione, giovani motivati anche sulla velocità di soluzione dei mandati, un'organizzazione interna che valorizza la squadra. Così lo Studio di Stefano Loconte sta crescendo a doppia cifra in Italia. E guarda con attenzione a una presenza diretta anche all'estero

DI GABRIELE VENTURA



Il team, il team e ancora il team: per Stefano Loconte, managing partner dello studio legale che porta il suo nome, specializzato in diritto tributario, trust, banking, corporate e procedure concorsuali, il merito del successo va largamente attribuito al lavoro del gruppo che è riuscito a mettere insieme, una quarantina di professionisti, che operano in gruppi di specializzazione. «Sono giovani professionisti coesi e competitivi in cui la specificità delle soluzioni e la velocità nell'esecuzione fanno ormai parte del loro bagaglio culturale», ha sottolineato Loconte, che ha puntato molto sulla capacità di coniugare un clima positivo di collaborazione all'interno dello studio e di instaurare un rapporto esclusivo con il cliente. «Sono questi gli imprescindibili presupposti per il raggiungimento di brillanti risultati», ha aggiunto. Avvocato di prima generazione, partito con il suo studio a Bari, nel 1996, ha successivamente aperto anche a Milano, poi a Roma e l'anno scorso a Padova. L'obiettivo di quest'anno è, invece, puntato su una presenza diretta all'estero, dove già opera attraverso accordi di partnership con importanti corrispondenti in Cina, Bra-

sile, Egitto, Albania, Libia, Macedonia, Croazia, Marocco e Tunisia.

A una crescita impetuosa sul fronte dimensionale ha corrisposto un solido approfondimento specialistico dei professionisti senior in campo tributario oltre che nei settori del trust e dell'asset protection, che ha portato lo studio alla ribalta nazionale come professionista di riferimento.

Loconte è autore, fra l'altro, di numerose monografie e coordinatore di opere collettive. Assieme all'attività professionale, insegna Diritto Tributario, Diritto Tributario Internazionale e Diritto dei Trust presso l'Università degli Studi LUM «Jean Monnet» di Casamassima, Bari, ed è docente stabile presso le Business School ove si formano i migliori fiscalisti italiani.

È membro del Consiglio Direttivo di Asla (Associazione Studi Legali Associati) e per questa associazione coordina il gruppo di lavoro sul trust. Ed è anche Segretario del Consiglio Direttivo della branch italiana della Society of Trust and Estate Practitioners. La sua esperienza, nonostante sia appena più che quarantenne, gli hanno valso la recente nomina ad Esperto nelle materie giuridiche,



STEFANO LOCONTE, avvocato di prima generazione, ha incominciato con lo studio a Bari nel 1996. Nella pagina accanto, Loconte con i suoi principali collaboratori

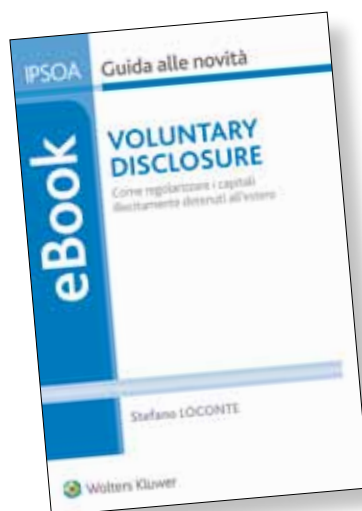


EVVIVA IL MERITO

«La crisi è stata per noi un'opportunità di crescita e posizionamento sul mercato, perché ha favorito l'emersione di policy legate esclusivamente al merito e alla meritocrazia». È questo, secondo Stefano Loconte, il fattore di successo dello studio Loconte & Partners, che si accinge ad affrontare, nel 2015, la sfida dell'insediamento diretto sul mercato estero. In un periodo di stretta economica, le grandi aziende hanno rivisto tutti i budget di spesa e si sono spinte ad analizzare nuove realtà professionali, diverse, anche nelle parcelle, da quelle fino a quel momento utilizzate. «Molte nuove realtà hanno avuto così la possibilità di farsi conoscere ed apprezzare», ha sottolineato Loconte. Il suo studio, a riprova del suo percorso di crescita, ha registrato un fatturato in crescita a doppia cifra nell'anno appena chiuso, mentre sta preparando il trasloco degli uffici di Milano in una nuova sede con il raddoppio degli spazi a disposizione e l'ulteriore crescita del numero di professionisti

fiscali e di relazioni industriali, presso il ministero del Lavoro, nello staff del vicesegretario Massimo Cassano.

«La caratteristica principale dello Studio è di affiancare il cliente con l'atteggiamento di un vero e proprio partner, cercando di assisterlo nel processo decisionale con spirito proattivo e non come mero esecutore dei suoi desideri», ha spiegato l'avvocato. L'attività è stata divisa in grandi aree, per filoni di specializzazione. La prima è quella relativa alla consulenza tributaria sulla quale convergono sia avvocati tributaristi che commercialisti specializzati anche



nella pianificazione fiscale. Il secondo filone è quello del trust e asset protection, negli ultimi tempi molto gettonato. L'obiettivo è di individuare per ciascun cliente gli strumen-

«Sono giovani professionisti coesi e competitivi per i quali la specificità delle soluzioni e la velocità nell'esecuzione fanno parte del bagaglio culturale»

ti più idonei per la pianificazione e protezione del patrimonio. Una terza area di attività riguarda banking & finance, in cui l'attività di advisory è rivolta agli aspetti contrattuali e procedurali nella costituzione di banche, fondi, sgr, sim e, in generale, altri intermediari finanziari. Per quanto riguarda corporate e contrattualistica d'impresa, lo studio offre un'assistenza mirata nella redazione dei contratti tipici ed atipici maggiormente utilizzati nella pratica commerciale nazionale e internazionale. Infine ci sono le procedure concorsuali, figlie soprattutto di questi tempi difficili. Qui la consulenza legale punta a mettere in opera strategie mirate a sistemare le posizioni, sfruttando tutte le possibilità di legge per soluzioni che garantiscano l'attività sul lungo periodo e non minimo la sopravvivenza dell'azienda. Su queste aree di lavoro spesso interagiscono professionisti con competenze e specializzazioni diverse per dare ai clienti soluzioni efficienti, dinamiche in grado di recepire i più moderni metodi organizzativi, operativi e consulenziali.