SEC MEDITERRANEA - PRESS MONITORING

TESTATA: CAPITAL
DATA: giugno 2010
TITOLO: Avvocati a caccia di partnership
CLIENTE: STUDIO LOCONTE

Avvocati a caccia di partnership

I rappresentanti di 14 delle principali law firm italiane preparano le valigie per Shanghai. Animeranno il 29 giugno prossimo il Progetto Italylaw, per rinsaldare i contatti tra il mercato legale italiano e le grandi imprese cinesi. La missione raccoglie il meglio dell'offerta italiana: gli studi Nctm, Bonelli Erede Pappalardo, Cajola & Associati, Carone & Partners, Casucci, Cerulli Irelli, Chiomenti, de Meo & Associati, Gianni Origoni Grippo, Loconte & Partners, Pazzaglia, Pirola Pennuto Zei, Porcari & Associati e Scognamiglio. Tra i grandi c'è chi, come Vittorio Noseda e Paolo Montironi di Nctm, ha già deciso come muoversi: allearsi con una grande struttura cinese, Allbright nel loro caso, in modo da abbassare i costi finali della consulenza (attualmente c'è una differenza del 30-40% tra le parcelle degli studi italiani e i loro concorrenti locali) e da ottenere incarichi dai gruppi cinesi che guardano con crescente interesse alle possibilità di investire in Italia. Anche **Francesco Gianni** (foto a destra) e GianBattista Origoni, dell'omonimo studio, si starebbero muovendo nella stessa direzione.